

Zin om je helemaal uit te leven in **sales**? Ben jij een **commercieel talent en pas afgestudeerd als handelsingenieur of als master in een technische richting**? Als **Junior Sales Engineer** bij Actemium werk je gericht commerciële acties uit en spot je sales opportuniteiten. Je verkoopt geen product, maar **innovatieve oplossingen voor de industrie**. Je contactpersonen zijn beslissingsnemers bij **top industriële spelers**. We starten met een opleidingstraject en je wordt ondersteund door technische collega's en ervaren sales profielen. We dompelen je meteen onder in de wereld van de **procesautomatisering!**

## JUNIOR SALES ENGINEER



### Je functie

- Je legt nieuwe contacten en in samenspraak met de klant ga je op zoek naar innovatieve oplossingen voor de industrie
- Je benadert de doelgroep op een assertieve en energieke manier
- Je doet voorstellen voor commerciële acties en werkt aan een strategisch salesplan
- Je start in een opleidingstraject met een technisch-commerciële **opleiding, coaching en on-the-job training**

### Je profiel

- **Master** handelsingenieur of ingenieur in een technische richting
- **Pas afgestudeerd of een eerste werkervaring** in een technisch-commerciële rol is een pluspunt
- Een sterk doorzettingsvermogen, **gedreven** om te scoren
- **Klantgericht** zijn, denken in oplossingen en opportuniteiten, en het hebben van een analytische geest zijn voor jou niet meer dan vanzelfsprekend
- Je houdt van **afwisseling** en communiceert graag met klanten of stakeholders
- Je bent flexibel, nauwkeurig en hebt een passie voor **automatisering en Industry 4.0**
- **Motivatie en je enthousiasme** zorgen ervoor dat je vlot deuren opent
- sterke **communicatieve** vaardigheden en een goede beheersing van het Nederlands en Engels, kennis Frans is een extra troef

Actemium maakt deel uit van de sterke groep **VINCI Energies**

Focus op **innovatie (Internet of Things, Industry 4.0, Cloud, Big Data en Artificiële Intelligentie)**

**Teamwerk**, organisatiebetrokkenheid en zelfontwikkeling

**Opleiding op maat** om je start optimaal te begeleiden

Duidelijke loopbaanpaden met zicht op je toekomst en **doorgroei mogelijkheden**

Compleet **verloningspakket** met firmawagen, bonus, flexibiliteit en extralegale voordelen

Een **gedreven én waardengedreven** organisatie met oog voor mens & maatschappij

Tal van initiatieven rond **kennisdeling**, sportieve, culturele en/of familiale **activiteiten**

**Stuur je cv en/of motivatiebrief** naar [stefanie.peremans@actemium.com](mailto:stefanie.peremans@actemium.com) ! We leggen de nadruk op persoonlijk contact en het gesprek. **Een vraag? 0499/485630. Meer info? [www.actemium.be](http://www.actemium.be)**

